

monthly refresher for graduates from Gordon Training International

## 共感は業績にどう影響する のか?

Date: October 15th, 2025 | BY Michelle Adams

もしあなたがL.E.T.の修了者であれば、相手が問題を所有しているとき(つまり、 その人の行動が「行動の窓」の受容ラインの上にあるとき)に使うべきスキルがリス ニング・スキル (ベーシック・リスニングとアクティブ・リスニング) であることを ご存じでしょう。多くの人にとって、ゴードン・モデルにおけるリスニング・スキル は学ぶのも使うのも最も難しいスキルですが、私の考えでは最も強力なスキルです。

共感とは、相手の立場に立ち、相手の「意味の世界(personal world of meaning) 」を理解する能力のことです。つまり、相手が現実をどう見ているか、物事をどう感 じているかを理解することです。アクティブ・リスニングはまさにこの機能を果たし ます。

人が「自分は共感的に理解されている」と頻繁に感じられる環境は、その人の心理 的健康と個人の成長を促進します。これは主に、そのような環境が問題解決を促し、 より多くのニーズ充足をもたらすからです。人が問題を解決し、自分のニーズを満た せるようになると、マズローの欲求段階をさらに上に進み、自己実現や自己成長の新 しい方法を見つけることができるようになります。

アクティブ・リスニングという考え方を受け入れる人もいれば、抵抗を感じる人も います。抵抗する人のために(GLOPですみません)、アクティブ・リスニングのた めに時間をかけることについて、考え方や感じ方に影響を与えるかもしれない概念を いくつか提示します。

1. リスニング・スキルは、相手が自分の問題について話し、その解決の責任を相 手自身に残すことを助ける。

- 2. 相手が自分の問題にうまく対処できるように支援されると、より優れた問題解 決者になり、より自律的になり、リーダーやマネジャーへの依存が減る。
- 3. 当事者は外部の人よりも多くの情報を持っており、さらにその解決策を実行するのも当事者である。
- 4. あなたが相手の問題を解決し、その解決策が悪い結果になった場合、あなたは 悪い結果の責任を負うことになる。相手の問題解決をあなたが単にサポートし ているだけであれば、このような事態は回避できる。
- 5. あなたが相手の問題をうまく解決してしまった場合、あなたは「問題解決ができる人」として見られるようになる。しかしそれでは、相手の自尊心や健全な自立は育たない。さらにどうなるか?あなたが「問題解決係」になり、自分自身のプロジェクトや締切りから引き離されてしまう。それは時間、エネルギー、お金のコストになる。

では、リスニングしなかったらどうなるのでしょうか?トーマス・ゴードン博士の言葉を借りれば、こうなります:

メンバーが自分のさまざまなニーズを満たそうとして問題に直面すると、グループ全体の有効性は必然的に低下します。人々が何かに悩んだり、不満を抱えたりしていると、仕事に影響が出るということは、ほとんど言うまでもありません。集中できなくなる人もいれば、感情を吐き出したり他のメンバーに愚痴を言ったりすることに過度に時間を使う人もいます。ミスをしたり、高い生産性への意欲を失ったりする人もいれば、リーダーや他のメンバーとのコミュニケーションを大幅に減らす人もいます

職場で成功するためには、人間関係を効果的にする必要があります。つまり――アクティブ・リスニングに時間を投資してみてはいかがでしょうか?――ということです。